

DOSSIER DE CANDIDATURE FRANCHISE

ETIKASHION

1. Présentation de la Marque & de nos Valeurs

Fondée par Madame Dubois, **ETIKASHION** s'impose comme la référence du prêt-à-porter haut de gamme éthique et durable. Notre mission est de concilier désirabilité esthétique et transparence radicale dans l'industrie textile. En ouvrant une franchise Etikashion, vous rejoignez un mouvement pionnier qui place l'éco-conception, la traçabilité des matières (GOTS, OEKO-TEX, papier ensemencé) et l'économie circulaire au cœur de son modèle économique.

2. Le Profil du Franchisé Recherché

Pour garantir l'excellence de notre réseau, nous recherchons des partenaires passionnés, engagés et dotés d'un sens aigu du commerce de détail haut de gamme.

- **Expérience en Retail et Management** : Justifier d'une expérience de 3 à 5 ans minimum dans la gestion d'un point de vente (mode, luxe abordable ou distribution sélective), avec une maîtrise confirmée du management d'équipe (2 à 4 collaborateurs) et du pilotage de KPIs commerciaux.
- **Sensibilité RSE authentique** : Capacité à incarner les valeurs éthiques de la marque, à sensibiliser une clientèle exigeante et à promouvoir la traçabilité et l'art de vivre écoresponsable.
- **Ancrage local et dynamisme** : Excellente connaissance du tissu économique local et capacité à développer la notoriété de la boutique sur sa zone de chalandise.

3. Modalités Financières & Conditions d'Accès

Le modèle économique d'Etikashion est conçu pour sécuriser la rentabilité des partenaires tout en respectant des normes architecturales durables (bois FSC, éclairage LED, matériaux revalorisés).

Indicateur Financier	Montant / Valeur	Détails & Précisions
Apport personnel	À partir de 50 000 €	Garantit la solidité financière initiale du projet.
Droit d'entrée	18 000 € HT	Accès à la marque, au savoir-faire et à l'accompagnement initial.
Investissement global estimé	120 000 € - 160 000 €	Variable selon la surface de la boutique (agencement éco-conçu inclus).
Redevance d'exploitation	4 % du CA HT	Participation continue au développement, marketing et R&D réseau.
Redevance publicitaire	2 % du CA HT	Financement des campagnes de communication nationale et digitale.

4. Parcours d'Intégration & Accompagnement

Devenir franchisé Etikashion, c'est bénéficier d'un accompagnement sur-mesure à chaque étape de votre projet entrepreneurial :

- **Phase 1 - Étude et Validation** : Analyse de votre dossier de candidature, validation de votre étude de marché locale et signature du contrat de réservation de zone.
- **Phase 2 - Implantation & Agencement** : Accompagnement à la recherche du local, validation du plan d'aménagement éco-responsable (mobiliier certifié FSC, éclairage basse consommation) et installation technique.
- **Phase 3 - Formation Initiale** : 3 semaines de formation intensive au siège et en boutique pilote (techniques de vente haut de gamme, arguments RSE, utilisation des outils de caisse et de l'intranet franchisé).
- **Phase 4 - Ouverture & Suivi Continu** : Assistance le jour J par un animateur réseau, mise en place des campagnes de lancement local et points de suivi trimestriels pour optimiser vos performances.

Prêt(e) à entreprendre autrement ?

Déposez dès aujourd'hui votre dossier de candidature directement via notre Espace Franchisé en ligne ou contactez notre équipe de développement par e-mail à **franchise@etikashion.fr**.